

Powered by

**Start.
LAB** x



Solvay Brussels School
Economics & Management
Entrepreneurs

Octobre 2020

Programme entrepreneurial

CRÉATION & CROISSANCE



**GARANTISSEZ LE SUCCÈS
DE VOTRE ENTREPRISE !**

CRÉATION & CROISSANCE

3

sessions par an (février, juillet, octobre).

5

mois d'accompagnement collectif & individuel.

+80

heures de formation de bases (workshop, masterclass, ateliers pratiques, rencontres, ...) que vous pouvez compléter par des modules facultatifs à la carte.

8

heures de coaching individuel par des entrepreneurs expérimentés.



un réseau d'experts : nos entrepreneurs en résidence, experts, formateurs sans oublier l'équipe du Start.LAB seront là pour vous apporter le soutien dont vous avez besoin.



une communauté dynamique : vous ferez partie d'une des communautés entrepreneuriales les plus dynamiques de Bruxelles.



LES OBJECTIFS

■ Posez des bases solides pour votre projet

Des cours donnés par nos entrepreneurs et experts afin de vous donner les outils nécessaires à votre réussite.

■ Boostez vos compétences entrepreneuriales

Vous bénéficiez de conseils personnalisés d'experts dans la création d'entreprise afin de traiter des aspects propres à votre activité entrepreneuriale.

POUR QUI ?

Le programme Création & Croissance est pensé pour :

- les **entrepreneurs** en phase de démarrage ou qui sont en train de reprendre un business existant.
- les **dirigeants de start-up ou spin-off** récemment créée (2 ans maximum).



Octobre 2020
www.startlab.be/postuler

Octobre 2020
www.startlab.be/postuler



COMMENT POSTULER

- Inscription via le formulaire en ligne **avant le 20 septembre 2020** : www.startlab.be/postuler
- Début des sélections : 21 septembre 2020
- Début de l'accompagnement : 06 octobre 2020
- N'hésitez pas à contacter Floriane Brackx pour plus d'information sur nos formations : floriane@startlab.be

INFORMATIONS PRATIQUES



Toutes les formations se déroulent au

Start.LAB

Avenue Franklin Roosevelt 50, 1050 Bruxelles



MODULE DE BASE : 1399€ HTVA

MODULES À LA CARTE FACULTATIFS :

- 199€ HTVA par soirée ou demi-journée
- 299€ HTVA par journée*

*Tarifs préférentiels pour les participants au programme C&C

PROGRAMME

OCTOBRE 2020 – FEVRIER 2021

■ MODULE DE BASE + 8h de coaching individuel

Ce programme vous permettra d'analyser le marché pour votre start-up et développer concrètement une solution qui répond à ses besoins.

Kiff-off	Ma 06-10-2020	18h à 21h	Soirée d'ouverture : Venez pitcher votre projet et rencontrer les entrepreneurs avec qui vous démarrez l'aventure.
Storytelling & Pitch #1	Me 07-10-2020	9h à 17h	Apprenez à partager votre story & celle de votre start-up de manière convaincante (en Anglais).
Méthodologie entrepreneuriale	Sa 10-10-2020	9h à 17h	Analysez le marché et découvrez vos clients.
Coaching méthodologique	Sa 17-10-2020	-	30 minutes de coaching individuel avec un expert pour poser toutes les questions spécifiques à votre start-up.
Business Modelling	Ma 20-10-2020	18h à 21h	Découvrez le Business Model Canvas (Atelier 1).
Challenge #1	Je 22-10-2020	18h30 à 21h30	Validez le problème.
Faisabilité	Ma 27-10-2020	18h à 21h	Approfondissez vos connaissances du marché et de ses key success factors.
Design sprint #1	Sa 31-10-2020	9h à 17h	Créez et testez les premières versions de votre solution (#1).
Finances & Financements	Lu 02-11-2020	9h à 17h	Construisez votre plan financier et budget à partir de votre BMC.
Coaching méthodologique	Me 04-11-2020	-	30 minutes de coaching individuel avec un expert pour poser toutes les questions spécifiques à votre start-up.
Finances & Financements	Je 05-11-2020	18h à 21h	Découvrez la levée de fonds.
Design sprint #2	Sa 07-11-2020	9h à 17h	Créez et testez les premières versions de votre solution (#2).
Challenge #2	Me 11-11-2020	18h30 à 21h30	Validez la solution.
Méthodologie entrepreneuriale	Sa 14-11-2020	9h à 17h	Testez et validez l'intérêt du marché en développant votre stratégie digitale.
Coaching méthodologique	Sa 21-11-2020	-	30 minutes de coaching individuel avec un expert pour poser toutes les questions spécifiques à votre start-up.
Challenge #3	Me 25-11-2020	18h30 à 21h30	Validez une traction de vente grâce au testing digital.
Faisabilité	Ma 01-12-2020	18h à 21h	Faites le point sur la viabilité de votre projet.
Coaching méthodologique	Me 02-12-2020	-	30 minutes de coaching individuel avec un expert pour poser toutes les questions spécifiques à votre start-up.
Finances	Je 03-12-2020	18h à 21h	Parcourez les éléments clés à garder en vue pour assurer la viabilité de votre start-up.
Coaching méthodologique	Lu 07-12-2020	-	30 minutes de coaching individuel avec un expert pour poser toutes les questions spécifiques à votre start-up.
Finances	Me 09-12-2020	18h-21h	Découvrez les techniques de pricing afin de vendre votre produit / service à sa juste valeur.
Coaching méthodologique	Je 17-12-2020	-	30 minutes de coaching individuel avec un expert pour poser toutes les questions spécifiques à votre start-up.
Marketing	09-02-2021	18h-21h	Trouvez les canaux de ventes les plus pertinents pour votre start-up.
Vente	15-02-2021	9h-17h	Analysez la présentation de votre proposition de valeur et construisez un sales pitch convaincant.
Pitch	Lu 03-05-2021	18h à 21h	Pitch final

■ MODULES À LA CARTE FACULTATIFS

Personnalisez votre accompagnement (programme de base) avec des modules à la carte facultatif :

Storytelling & Pitch #2	Je 08-10-2020	9h à 17h	Apprenez à partager votre story & celle de votre start-up de manière convaincante (en Anglais).
Business Modelling	Me 21-10-2020	9h à 17h	Découvrez le Business Model Canvas (Atelier 2).
Business Modelling	Je 22-10-2020	18h à 21h	Découvrez le Business Model Canvas (Atelier 3).
Finances & Financements	Ve 06-11-2020	9h à 17h	Trouvez la meilleure source de financement pour votre start-up.
Finances & Financements	Je 12-11-2020	18h à 21h	Affinez vos prix afin de vendre votre produit / service à sa juste valeur.
Marketing	10-02-2021	9h à 17h	Découvrez les outils qui vous permettent d'établir une stratégie marketing efficace.
Marketing	11-02-2021	9h à 17h	Participez à des ateliers thématiques pour aller plus loin dans votre marketing digital (SEO, paid ads, réseaux sociaux, ...)
Marketing	12-02-2021	9h à 17h	Participez à des ateliers thématiques pour aller plus loin dans votre marketing digital (SEO, paid ads, réseaux sociaux, ...)
Vente	17-02-2021	9h à 17h	Revoyez les techniques de ventes essentielles au bon déroulement du premier rendez-vous clients.
Vente	18-02-2021	9h à 17h	Apprenez à analyser le comportement de vos clients et à enlever les obstacles à la vente de manière rapide et efficace.

LE COACHING INDIVIDUEL

Chaque projet inscrit au programme Création & Croissance bénéficie de **8 heures** de coaching individuel avec l'un de nos coachs.

Ce **suivi personnalisé** lui permettra de poser toutes les questions spécifiques à sa start-up et avancer plus vite.

LES EXPERT HOURS

Tous les derniers vendredis du mois, les porteurs de projets ont la possibilité de réserver **30 minutes de coaching avec l'un ou plusieurs de nos experts** (Expert Hours) dans les domaines les plus variés : comptabilité, fiscalité, propriété intellectuelle, marketing, communication, droit commercial, social et civil, pricing...

BESOIN DE PLUS D'INFORMATIONS ?

- N'hésitez pas à visiter le site www.solvayentrepreneurs.be/creation-croissance
- N'hésitez pas à contacter Floriane Brackx pour plus d'information sur nos formations : floriane@startlab.be



Octobre 2020
www.startlab.be/postuler

Octobre 2020

Programme entrepreneurial

CRÉATION & CROISSANCE

www.solvayentrepreneurs.be/creation-croissance
www.startlab.be/postuler



Powered by

**Start.
LAB**

x



Solvay Brussels School
Economics & Management
Entrepreneurs